



QUALITÄT

Einen hohen Qualitätsstandard erreichen wir durch konsequente und laufende Schulung unserer Telefonagenten.

Wo möglich und sinnvoll werden die Ergebnisse vor Lieferung an Sie qualifiziert, so dass nur geprüfte Daten und Fakten auf Ihrem Tisch landen.

Für uns gehört zur Qualität auch eine einfache Kommunikation. Wir richten daher sowohl auf Wunsch eigene Email-Accounts für unsere Kunden ein wie auch FTP Zugänge, um umfangreiche Daten schnell austauschen zu können.

SERVICE ist für uns als Dienstleister keine leere Worthülse sondern täglich gelebte Realität.

Testen Sie uns!

P.O.P. TELEMARKETING

P.O.P. TELEMARKETING ist eine eigenständige Division der seit 1989 existierenden P.O.P.Werbeagentur GmbH mit Hauptsitz in Idar-Oberstein.

Der Bereich Telemarketing wurde ins Leben gerufen, um unseren Kunden einen umfassenden Service auf hohem Niveau bieten zu können.

KONTAKT

P.O.P. TELEMARKETING der
P.O.P. Werbeagentur GmbH
Finsterheckstr. 50
D- 55743 Idar-Oberstein
Fon +49 6781 900060
Fax +49 6781 900061
Email kontakt@pop-werbeagentur.de



WILLKOMMEN IN UNSERER AGENTUR FÜR KOMMUNIKATION



LEISTUNGEN - OUTBOUND

ADRESSPFLEGE

Egal wo Sie Ihr Adressmaterial erwerben, leider sind immer viele „faule“ Kontakte darunter. Auch Ihre eigenen Adressdateien sind nach einer gewissen Zeit überholt. Wir überprüfen das von Ihnen gelieferte Material und versorgen Sie mit den aktuellen Daten.

BESTANDSPFLEGE

Wie viele Kunden schlafen bei Ihnen, wurden nicht mehr kontaktet? Soll nicht sein, kommt aber immer und überall vor. Oft ein zeitaufwändiges Unterfangen, das bei Ihnen im Alltagsgeschäft nicht abzuarbeiten ist.

P.O.P. TELEMARKETING stimmt mit Ihnen den richtigen Modus ab und führt die „Wiederbelebung“ durch.

Eine Adresspflege ist damit natürlich verbunden.

NACHFASSAKTION

Kontakte auf einer Messe geknüpft sind nur heiß, wenn kurzfristig nachgefaßt wird. Das Alltagsgeschäft lässt dafür leider oft wenig Zeit. Hier helfen wir Ihnen, um den Messeerfolg zu sichern. Gleiches gilt für Mailingaktionen, ..., lassen Sie nichts anbrennen.

TERMINVEREINBARUNG

Jeder Mitarbeiter im Vertrieb benötigt gute, qualifizierte Termine. Ob nun bei Bestandskunden oder zur Neukundenakquise.

Sie bestimmen Branche und Region, wir liefern Ihnen die Grundlagen für eine erfolgreiche Verkaufstätigkeit.

Jeder Termin wird zusätzlich von uns auf seine Qualität hin überprüft.

BEFRAGUNG

Ob Kundenzufriedenheitsbefragung oder Marktanalyse oder Trend- Stimmungsbefragung bzw. Klärung Ihre individuellen Analysewunsches, Ihr Thema wird von unseren Agenten professionell bearbeitet.

IHRE WÜNSCHE?

P.O.P. TELEMARKETING begnügt sich nicht damit, Ihnen fertige Leistungen anzubieten, unsere Stärke ist die individuelle Lösung für Ihre Aufgabe.

Niemand gleicht dem Anderen - sprechen Sie mit uns und wir werden Ihre Fragen zufriedenstellend lösen.

